

## 公司基本資料

公司名稱	併力科技股份有限公司		
產業類別	網際網路相關業	產業類別描述	網際網路相關業
統一編號	80296624	資本額	500萬元
公司負責人	白晉源先生	員工人數	11人
人事聯絡人	徐小姐	電話	02-27961557-121
傳真	02-27912152		
E-mail	dally0112@jforce.com.tw		
公司網址	www.jforce.com.tw		
公司地址	台北市內湖區新湖三路196號4樓		
最新消息	暫不提供		

## 公司簡介

併力科技為台灣雲端服務的先驅者，與全球頂級雲端解決方案擁有合作夥伴關係。我們的國際夥伴包括全球內容傳遞品牌-Akamai Technologies、全球網路使用者經驗量測品牌，Keynote System，以及全球Meaning-Based搜尋品牌，Autonomy Corp。

除了，國際級的合作夥伴外，併力的前身為新絲路科技，我們擁有超過10年以上ISP等級的系統整合及網路維護營運經驗。併力科技專注在解決台灣國際企業所運到的全球網路營運的問題，透過專業解決方案及技術能力，讓客戶在經營全球網路應用的架構和技術能跟上國際競爭對手的腳步，達成降低IT整體成本、增加營運效率等策略目標。我們企圖創造一個健全的產業環境，提供台灣的客戶，最新的趨勢概念、數位科技、產業動態，滿足其業務目標與需求，使其能夠與其他國際一線品牌競爭！

併力科技長期耕耘本地國際化企業市場，提供最佳全球網路服務支援，在外貿協會與Interbrand合作所統計的二十大台灣國際品牌中，獲得包括ASUS、ZyXEL、BenQ...等國際品牌公司的認同，另有多家行銷超過20個國家的國際化企業採用我們的服務，是您在台灣最好的全球佈局運籌伙伴。

## 經營理念

價值創新 (Value Innovation)

- 不汲汲於打敗競爭對手
- 聚焦於為顧客和公司創造價值躍進，進而開啟無人競爭的市場空間
- 只做藍海市場

## 主要商品或服務項目

公司的產品主力是全球最佳的網路傳遞方案Akamai solutions、使用者終端效能量測方案，以及相對應的專業技術服務。併力提供的產品或服務，都是針對能夠幫助大型跨國企業的網路架構為主。在國際上，Akamai的客戶包括Yahoo, Apple, BMW ... 等知名大型企業。在台灣，併力現已服務諸多國際品牌企業。

## 福利制度

勞保，健保，國內外旅遊，教育訓練，業績獎金，週休二日

## 徵才職務說明

職務名稱 1	<a href="#">行銷企劃 Marketing Specialist</a>	需求人數	1人
職務類別	網站行銷企劃、行銷企劃人員	工作性質	全職
職務說明	<ol style="list-style-type: none"> <li>負責行銷企劃案的撰寫、規劃，籌備、執行公司對外的行銷活動</li> <li>共同與主管擬定年度行銷策略計畫並且適當運用公司資源</li> <li>負責經營公司網站及電子報，運用各種網路行銷工具幫助公司建立形象及市場地位</li> <li>建立、分析現有顧客與潛在顧客資料，並與業務團隊共同發展最佳客戶維繫及成交方案。</li> </ol>		
管理責任	無		
身份類別	上班族		
上班地點	台北市內湖區新湖三路196號4樓		
出差外派	無需出差		
工作待遇	面議	可上班日	一個月內
上班時段	日班	休假制度	週休二日
學歷要求	大學以上		
科系限制	資訊管理相關、企業管理相關、市場行銷相關		
工作經驗	3年以上		
外語／方言條件	英文(聽/中等、說/中等、讀/精通、寫/精通)		
擅長工具	<ul style="list-style-type: none"> <li>辦公室應用類：Excel、Outlook、PowerPoint、Word</li> <li>中／英文打字：中文打字20~50、英文打字20~50</li> </ul>		
工作技能	<ul style="list-style-type: none"> <li>專案管理：專案時間／進度控管、專案規劃執行／範圍管理</li> <li>行銷／企劃類：行銷製作物規劃與執行、提案與簡報技巧、網站企劃能力、網路活動規劃與執行、研討會／講座活動規劃與執行</li> <li>行銷管理類：行銷策略擬定</li> </ul>		
認證	未填寫		
需具備駕照	輕型機車、普通重型機車		
其他條件	未填寫		
職務聯絡人	白先生		
職務E-mail	yuan.pai@jforce.com.tw		

職務名稱2	市場開發經理		需求人數	2人
職務類別	國內業務主管、國內業務人員		工作性質	全職
職務說明	<p>併力科技為台灣雲端服務的先驅者，與三家全球頂級雲端解決方案擁有合作夥伴關係。我們的國際夥伴有，全球內容傳遞品牌，Akamai Technologies、全球網路使用者經驗量測品牌，Keynote System，以及全球Meaning-Based搜尋品牌，Autonomy Corp。除了，國際級的合作夥伴外，同時，我們也擁有最了解在地化數位行銷的合作夥伴。我們企圖創造一個健全的產業環境，提供台灣的客戶，最新的趨勢概念、數位科技、產業動態，滿足其業務目標與需求，使其能夠與其他國際一線品牌競爭！</p> <p>您將能有機會與台灣的國際品牌企業有深度的互動。我們期望找尋的合適人選，需要具備的條件或是潛能為：兼備商業與技術敏銳度，能夠有足夠的視野與膽識，跟國際企業中、高階主管產生正面的深度互動。</p> <p>您每日的工作，包含，但不限於：</p> <ol style="list-style-type: none"> <li>1.)開發或經營策略性客戶，以併力的solution/service能帶給客戶何種business value，作為value pitch（我們內部稱為value selling，可參考：<a href="http://valueselling.net/html/f_a_q.html">http://valueselling.net/html/f_a_q.html</a>）；有別於傳統IT solution銷售的純技術/功能觀點。</li> <li>2.)與公司的Presale、Professional Service部門密切合作，服務公司既有客戶，維持客戶滿意度並成功銷售更多服務</li> <li>3.)篩選外部客戶來電，並從中成功取得任何銷售機會</li> <li>4.)特別任務：主管與您共同協定的工作目標與任務。</li> </ol>			
管理責任	無			
身份類別	上班族			
上班地點	台北市內湖區新湖三路196號4樓			
出差外派	無需出差			
工作待遇	面議	可上班日	不限	
上班時段	日班	休假制度	週休二日	
學歷要求	大學以上			
科系限制	資訊管理相關、數學及電算機科學學科類全部、商業及管理學科類全部			
工作經驗	3年以上			
外語／方言條件	英文(聽/中等、說/中等、讀/精通、寫/精通)			
擅長工具	<ul style="list-style-type: none"> <li>■ 辦公室應用類：Excel、PowerPoint、Word</li> <li>■ 中／英文打字：中文打字20~50、英文打字20~50</li> </ul>			
工作技能	<ul style="list-style-type: none"> <li>■ 業務開發：客戶資料更新維護、業務或通路開發、業績目標分配與績效達成、業績與管理報表撰寫</li> </ul>			
認證	未填寫			
需具備駕照	未填寫			

其他條件	<p>基本條件</p> <ol style="list-style-type: none"> <li>1.)具備學士學位</li> <li>2.)擅於溝通與人際關係互動</li> <li>3.)具備清楚的中、英文，口語表達能力、書寫能力</li> <li>4.)對於網路世界充滿好奇心，充滿熱忱，並願意與客戶促進更多交流</li> <li>5.)能夠遵行公司政策及核心價值者</li> <li>6.)個性熱情，不畏艱難，能配合其他同仁者</li> </ol> <p>加分條件（愈多愈好，但不需同時具備）</p> <ol style="list-style-type: none"> <li>1.)5-10年的直銷銷售經驗(原廠銷售，第一線代理商者為佳)</li> <li>2.)擁有，商業顧問、軟體資訊服務、網路行銷、或是一線高科技製造業或跨國企業營運實務經驗，充份瞭解該行業對雲端服務的需求者</li> <li>3.)對銷售策略及規劃能提供建議，並能夠執行者</li> <li>4.)大學學歷，Business、Computer Science背景為佳</li> <li>5.)相關英文能力檢定證明</li> </ol>
職務聯絡人	白先生
職務E-mail	yuan.pai@jforce.com.tw(已隱藏)

職務名稱3	技術顧問 (presales)	需求人數	不拘
職務類別	顧問人員、業務支援工程師	工作性質	全職
職務說明	<p>男女不拘  資訊/電信/電子/電機相關科系畢業  熟悉Windows/UNIX Server, Router, TCP/IP; 或有強烈學習意願者。  對網路上的新東西永遠有好奇心, 做事主動, 細心負責, 能獨立作業者尤佳。  具備良好溝通/協調能力  英文能力要求: 讀寫: 精通; 聽說: 中等; 經常需與國外原廠聯絡溝通協調專案內容, 以及閱讀原廠英文資料 (我們做的業務內容, 中文資料極少)</p> <p>工作內容:  1. Work as a supportive team member for partners and customers  2. Clearly communicate the value of a complex Internet technology solution  3. Current solution offerings: Akamai/Keynote/Optimost (One consultant may support only 1 or 2 solutions)  參考: <a href="http://www.akamai.com/html/solutions/index.html">http://www.akamai.com/html/solutions/index.html</a>  <a href="http://www.keynote.com/solutions/">http://www.keynote.com/solutions/</a>  <a href="http://promote.autonomy.com/components/pagenext.jsp?topic=PRODUCT::OPTIMOST">http://promote.autonomy.com/components/pagenext.jsp?topic=PRODUCT::OPTIMOST</a>  4. 這個工作包含最先進的技術及應用實務, 非常有挑戰性。  5. 思考如何幫助我們的客戶, 以最好的工具, 最前瞻性的規劃, 在最競爭的市場上勝出。"Second best" 不適合這個環境。</p> <p>更詳細的說明列於 "其他條件" 說明欄位。</p>		
管理責任	無		
身份類別	上班族、外籍人士		
上班地點	台北市內湖區新湖三路196號4樓		
出差外派	無需出差		
工作待遇	面議	可上班日	不限
上班時段	日班、09:00~18:00	休假制度	週休二日
學歷要求	專科、大學、碩士		
科系限制	電機電子工程相關、資訊工程相關、通信學類		
工作經驗	3年以上		
外語/方言條件	英文(聽/中等、說/中等、讀/精通、寫/精通)		
擅長工具	未填寫		
工作技能	未填寫		
認證	未填寫		
需具備駕照	普通重型機車、普通小型車		

Responsibilities (May vary depending on your capability):

- Drive revenues by managing the pre-sales technical process and evangelizing JFT's capabilities to direct customers, and to drive new product and service offerings.
- Support existing customers, providing basic technology support, updates, and guidance, working closely with the Account Manager.
- Work closely with sales to educate customers about the superiority of JFT's services - this includes conference calls, site visits, presentations, technical evaluations, technical objection handling, proposals, and follow up on all customer related issues.
- Work closely with Product Management and Professional Services Team to develop future product direction and strategy - providing valuable input from "the field."
- Oversee the customer proposal process and ensure that all technical information and recommendations addressing customer requirements are properly defined.
- Support and educate Sales, Marketing and other internal departments to ensure that customers get appropriate updates, upgrades and event-oriented solutions.
- Show high standards of leadership - actively developing and mentoring junior staff within the Solutions Engineering and Sales organizations.

Qualifications:

其他條件

Basic Qualifications

- Education: Bachelor's degree in Engineering, Computer Science, or related technical field or equivalent experience.
- Strong background in Internet Technologies, such as HTTP, DNS, Web Servers, Three Tier Architectures, Browser technologies, Media streaming (Video/Audio).
- Fluency in English.

Desired Qualifications (plus)

- Excellent written, verbal, and presentation skills appropriate to both technical and management clients.
- Overall experience: 5 - 7 years or equivalent experience.
- Over 5 years of experience in a "customer facing" environment such as sales or technical consulting.
- Over 2 years experience in pre-sales support

	<ul style="list-style-type: none"><li>- Have experience developing and enhancing strong client relationships.</li><li>- A proven track record demonstrating good business judgment, an ability to make decisions, and a passion for excellence.</li><li>- Technical programming background - J2EE, .NET, Web Services, Scripting experience a plus.</li><li>- Large account experience (project revenue &gt; US\$200K) or Large Systems Integrator Experience a plus.</li></ul>
職務聯絡人	章先生
職務E-mail	terry.chang@jforce.com.tw

職務名稱 4	<a href="#">業務經理</a>	需求人數	1~2人
職務類別	國內業務主管、國內業務人員	工作性質	全職
職務說明	<ol style="list-style-type: none"> <li>1. 開發新的客戶：達成個人年度業務目標。</li> <li>2. 服務既有客戶：維持與提高客戶滿意度，銷售更多服務，及完成續約。</li> <li>3. 完成部門主管或公司交付之其他任務及目標。</li> </ol>		
管理責任	無		
身份類別	上班族		
上班地點	台北市內湖區新湖三路196號4樓		
出差外派	無需出差		
工作待遇	面議	可上班日	不限
上班時段	日班	休假制度	週休二日
學歷要求	大學		
科系限制	未填寫		
工作經驗	5年以上		
外語／方言條件	英文(聽/中等、說/中等、讀/中等、寫/中等)		
擅長工具	未填寫		
工作技能	未填寫		
認證	未填寫		
需具備駕照	未填寫		
其他條件	<ol style="list-style-type: none"> <li>1. 具備 5-10 年銷售經驗 (有原廠及直銷經驗者佳)。</li> <li>2. 原先任職於商業顧問、電信服務、網路行銷/電子商務、B2B Enterprise Software, 網通設備銷售者為佳。</li> <li>3. 能從客戶拜訪及其他相關資料中，發現有助於銷售的資訊，並具體表達客戶的需求。</li> <li>4. 具備訂定銷售策略 (sale strategy)、客戶計畫 (account plan)，及領導執行的能力。</li> <li>5. 個性積極熱情又創新，擅長溝通及人際互動 (部門及原廠)，遵守公司政策及核心價值。</li> </ol>		
職務聯絡人	張先生		
職務E-mail	otis.chang@jforce.com.tw		



職務名稱5	業務銷售人員	需求人數	1~2人
職務類別	國內業務人員、業務支援工程師	工作性質	全職
職務說明	1. 負責國內業務接洽及訂單處理。 2. 開發潛在客戶，拓展市場，以達成業績目標。 3. 完成主管及公司交付之其他任務及目標。		
管理責任	無		
身份類別	上班族、應屆畢業生		
上班地點	台北市內湖區新湖三路196號4樓		
出差外派	無需出差		
工作待遇	面議	可上班日	不限
上班時段	日班	休假制度	週休二日
學歷要求	大學以上		
科系限制	未填寫		
工作經驗	不拘		
外語／方言條件	英文(聽/中等、說/中等、讀/精通、寫/精通)		
擅長工具	未填寫		
工作技能	未填寫		
認證	未填寫		
需具備駕照	普通重型機車、普通小型車		
其他條件	1. 個性熱情積極，有創新力，喜歡銷售工作，擅長溝通及人際互動，具高度團隊精神，能遵行公司政策及核心價值者。 2. 對於網路世界充滿好奇心，充滿熱忱，能與客戶積極互動及交流。 3. 能以流利的中文及英文具體表達及清楚說明（口說及書寫）業務問題或需求。 4. 碰到艱難或不順利時，能接受挑戰，持續堅持信念，達成目標者。		
職務聯絡人	章先生		
職務E-mail	terry.chang@jforce.com.tw		